



Performance, Competenza e Motivazione.

I dipendenti Knauf svolgono un ruolo importante nel successo dell'azienda.

Le loro performance, la competenza e motivazione si basano sull'attuazione dei valori Knauf di spirito imprenditoriale, dedizione, collaborazione e umanità nel corso del loro lavoro quotidiano.

Le performance individuali danno un contributo al nostro successo collettivo come Squadra.

Questa è la base per la crescita del Gruppo Knauf.

Sei disponibile ad accettare la sfida e a crescere in questa realtà?

Knauf Italia, multinazionale leader di mercato nei sistemi a secco per edilizia, ricerca:

District Manager per Sicilia e Calabria

Responsabilità

Inserito all'interno del Team Sales, la risorsa si occuperà delle seguenti attività:

- Applicazione politiche commerciali
- Report sulle politiche dei Competitors
- Gestione e sviluppo della piattaforma clienti
- Responsabile del BDG di vendita
- Collaborazione con il Settore Tecnico
- Gestione di Agenti
- Valorizzazione delle quote di mercato
- Copertura dei canali di vendita
- Redazione di un Sales Plannig mensile

Chi stiamo cercando

- Titolo di studio: diploma tecnico o Laurea in Ingegneria Edile o Architettura,
- Competenze professionali: vendita di beni e servizi a valore aggiunto in ambito edilizio o di prodotti premium in altri settori
- Competenze Informatiche: Pacchetto Office
- Completano il profilo spirito d'iniziativa predisposizione ai rapporti interpersonali, autonomia, dinamismo e capacità di lavoro in team.

Altre Informazioni

- Data inizio: Gennaio 2020

Si prega di inserire la propria candidatura sul sito www.knauf.it alla sezione lavora con noi allegando il proprio CV.

Knauf garantisce la pari opportunità (L. 903/77) e invita gli interessati a visionare l'informativa relativa al trattamento dei dati personali (art. 13 Reg. UE 2016/679).